

# LOS LÍMITES DEL DESARROLLO INDUSTRIAL ACTUAL: EL PONDERADO CASO DE TURQUÍA

Autor/es: **Patricio NARODOWSKI (UNM-UNLP-UNNOBA), Matías REMES LENICOV (UCALP-UNLP)**

e-mail: [p.narodowski@gmail.com](mailto:p.narodowski@gmail.com)

## Resumen:

El documento analiza el modelo de desarrollo industrial turco. Su importancia radica en que la bibliografía lo ha considerado en los últimos años un caso exitoso de apertura comercial en pos de la industrialización (Banco Mundial, 2016; Köymen Ozer y Sayek Böke, 2015; Ugur, 2008; Perazzo, 2012). Aquí se realizará una evaluación a la luz de nuestro enfoque de la relación entre economía y geopolítica (Narodowski, Zapata, 2009; Narodowski y Remes Lenicov, 2012) y utilizando las fuentes estadísticas y documentales existentes. Nuestra hipótesis es que los niveles de complejidad son pobres y el límite de las estrategias es lograr niveles superiores de PBI industrial en base al ensamblado. Es que esas políticas no logran romper con la hegemonía previa en la producción compleja a nivel global y además generan una caída en el nivel de vida de ciertos segmentos de la población local. Estos aspectos serán tratados en la introducción.

El caso es interesante porque tiene varios elementos de política que dicha literatura pondera: por un lado, porque plantean que es consecuencia de la estrategia de desregulación, privatizaciones, liberalización comercial, la reforma financiera, iniciada en los '80. Según esa literatura, las políticas permitieron a Turquía integrarse a la economía global y convertirse en una potencia industrial regional. En el capítulo 1 se describe esta estrategia y se analizan otros elementos: es que desde nuestro punto de vista además este proceso se ha llevado a cabo, en el contexto de la conformación del bloque europeo, especialmente debido al vínculo que Turquía ha tenido históricamente con Alemania (Arancon, 2014) y por el lugar que ocupa la alianza con los EEUU para la región MENA en el mapa geopolítico actual, aunque este aspecto ha sido poco mencionado (Idiz, 2006); también es central el vínculo comercial con Israel, relación que no ha sido dañada por los recientes sucesos militares. También se analiza el impacto que este nuevo rol de Turquía juega en la coyuntura, fundamentalmente en el conflicto con Siria.

Desde el punto de vista del resultado, se ponderan las tasas de crecimiento del PBI y del PBI industrial, además se menciona entre los objetivos logrados la reconversión tecnológica, la diversificación e incluso se mencionan los logros sociales y regionales. En el capítulo 2 se contrastan esos resultados pregonados, con los datos y las investigaciones a disposición, para eso se realiza un abordaje según la metodología de cadenas de valor globales, se estudia la lógica de la LED, la contraparte financiera, el lugar de las empresas radicadas en su territorio en cada eslabón según complejidad, prestando especial atención a la complejidad de los componentes locales, importados y al proceso de ensamblado. En este sentido se analiza la dinámica del sector dominante: la metalmecánica, la industria automotriz, sector eléctrico y electrónico, aunque también han crecido los textiles, alimentos y productos químicos. También se analiza el alto contenido importado de las exportaciones y el predominio de baja y media tecnología en la canasta de exportación de Turquía. A su vez, los problemas relacionados con la innovación, el entorno empresarial y el acceso a las finanzas. Finalmente se estudia el auge de la construcción vía obra pública.

En lo que hace al impacto sobre el empleo, en el capítulo 3 se analiza el rol central que aun ocupa la agricultura tradicional y los servicios de baja calidad, también los salarios industriales, para explicar que el nivel general es bajo, la desocupación y la pobreza vienen bajando pero los niveles aún son muy altos (Aran; Demir; Sarica y Yazici, 2010; Guloglu, Aydin, y Guloglu, 2012).